



COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Pour diffusion immédiate

Papiers Tissu KP inc. publie ses résultats du quatrième trimestre et de l'exercice 2018

Revenus solides malgré des difficultés persistantes en matière de coûts

Mississauga (Ontario), le 7 mars 2019. – Papiers Tissu KP inc. (TSX : KPT) (« PTKP ») présente ses résultats financiers et d'exploitation et ceux de Produits Kruger S.E.C. (« PK S.E.C. ») pour le quatrième trimestre et l'exercice 2018. PK S.E.C. est le premier fabricant canadien de produits de papier de qualité destinés aux consommateurs (Cashmere, Purex, SpongeTowels, Scotties et White Swan) et au marché des produits hors foyer. Elle continue à croître aux États-Unis grâce à la marque White Cloud^{MD} et à d'autres marques privées de qualité supérieure. PTKP détient actuellement une participation de 15,7 % dans PK S.E.C.

Faits saillants de PK S.E.C. au quatrième trimestre de 2018

- Les revenus ont augmenté de 5,7 % par rapport au T4 2017, passant à 359,5 millions de dollars.
- Le BAIIA ajusté s'est chiffré à 20,3 millions de dollars, contre 33,7 millions au T4 2017.
- Les prix de la pâte de papier et les coûts de transport ont continué de grimper durant le trimestre.
- Le financement du projet TAD2 a été conclu, et le projet respecte l'échéancier et le budget.
- Un accord de partenariat pluriannuel a été conclu avec la LNH.
- PTKP a déclaré un dividende trimestriel de 0,18 \$ par action, payable le 15 avril 2019.

Faits saillants de PK S.E.C. à l'exercice 2018

- Les revenus ont augmenté de 7,1 %, atteignant 1 370,4 millions de dollars en 2018, comparativement à 1 280,0 millions en 2017.
- Le BAIIA ajusté a atteint 102,3 millions de dollars en 2018, contre 144,2 millions en 2017.

« Nous sommes heureux de la robustesse de nos revenus pour l'année et de l'atteinte d'un nouveau record. Cependant, le niveau élevé des prix de la pâte de papier et des coûts de transport tout au long de 2018 s'est soldé par des résultats décevants pour l'exercice. Cette hausse du coût des intrants a été atténuée par les contre-mesures de Papiers Tissu KP inc., dont le programme de création de valeur et les projets d'immobilisations. La majoration de prix annoncée l'an dernier sur le marché canadien des produits de consommation apportera un certain soulagement à compter du premier trimestre de 2019. Avec l'aide d'un expert-conseil indépendant, nous instaurons un programme d'excellence opérationnelle pour mieux mettre à profit nos actifs et qui devrait se traduire par des économies de coûts de 15 à 20 millions de dollars par année d'ici la fin de 2020 », rapporte Dino Bianco, chef de la direction de PTKP et de PK S.E.C.

« Notre projet TAD2 respecte toujours l'échéancier et le budget, et l'ouverture du chantier est prévue ce printemps, ce qui marquera le début d'une nouvelle phase de croissance. Nous sommes aussi très fiers d'avoir signé récemment avec la LNH un accord pluriannuel grâce auquel nous pourrions créer des promotions et des programmes novateurs et pleinement intégrés pour améliorer le rayonnement de notre marque, tant dans le segment des produits de consommation que dans celui des produits hors foyer », conclut M. Bianco.

Perspectives

Les données fondamentales à long terme de PK S.E.C. demeurent solides, et cette dernière profitera de la majoration des prix sur le marché canadien des produits de consommation instaurée au quatrième trimestre de 2018, dont les effets devraient se faire sentir au premier trimestre de 2019. Cependant, le BAIIA ajusté devrait être inférieur à celui de la même période en 2018, vu la pression que continue d'exercer le coût élevé des intrants.

Projet TAD2

Le 16 août 2018, PK S.E.C. a annoncé son intention d'investir 575 millions de dollars dans l'arrondissement de Brompton à Sherbrooke, au Québec, pour la construction d'une nouvelle usine de pointe équipée de la machine à papier TAD la plus imposante et la plus moderne au Canada, et pour la conversion des équipements et infrastructures connexes (le « projet TAD2 »). À terme, l'usine devrait produire quelque 70 000 tonnes métriques de papier hygiénique et de papier essuie-tout par année, ce qui permettra à PK S.E.C. non seulement d'augmenter son offre de produits de papier innovants de très

haute qualité vendus sous les marques Cashmere, SpongeTowels et Purex, mais aussi de prendre de l'expansion dans le segment des marques privées aux États-Unis. La mise en chantier du projet est prévue au printemps 2019, et le démarrage de la production, dans les premiers mois de 2021.

Financement du projet TAD2

Le 19 novembre 2018, PK S.E.C. a annoncé avoir conclu les opérations de financement du projet TAD2. Les financements comprennent la facilité du projet TAD2, la facilité KTG, la débenture convertible et la facilité Nordea 2, ainsi qu'une facilité d'affacturage de 50 millions de dollars mise à la disposition de PK S.E.C. en vertu d'une convention d'achat de créances avec La Banque de Nouvelle-Écosse. PK S.E.C. affectera le produit de la facilité Nordea 2 et de la facilité d'affacturage, ainsi que des fonds en caisse, au financement d'un investissement en capitaux propres de 125 millions dans Produits Kruger Sherbrooke inc. (PKSI), dont la première moitié a eu lieu à la clôture des financements, et l'autre moitié suivra sur les deux années suivantes. Les fonds de la facilité KTG ont été affectés au refinancement de la dette existante de TAD Canco Inc. contractée dans le cadre du projet TAD1 en vertu d'une convention de crédit avec la Caisse de dépôt et placement du Québec. La facilité du projet et la facilité KTG ne prévoient aucun recours contre PK S.E.C. Dans le cadre des financements, la facilité de crédit de premier rang et la facilité de crédit Nordea ont fait l'objet de modifications visant, entre autres, à augmenter dans certaines clauses le montant de la dette permise contractée au titre d'emprunt.

Résultats financiers de PK S.E.C. au quatrième trimestre de 2018

Les revenus ont atteint 359,5 millions au T4 2018, comparativement à 340,0 millions au T4 2017, soit une hausse de 19,5 millions, ou 5,7 %. Cette hausse est due en majeure partie à la majoration des prix de vente aux clients de détail du Canada instaurée au T4 2018, à l'effet favorable des fluctuations de change sur les ventes en dollars américains et à l'augmentation des ventes au Mexique, partiellement contrebalancées par le déficit de six jours de ventes du T4 2018 par rapport au T4 2017.

Le coût des marchandises vendues s'est chiffré à 328,5 millions de dollars au T4 2018, contre 296,0 millions au T4 2017, ce qui représente une augmentation de 32,5 millions, ou 11,0 %. Les coûts de fabrication ont monté principalement à cause de la hausse des prix de la pâte de papier, du volume des ventes, du coût de la production en sous-traitance et de l'effet défavorable des mouvements de change sur les coûts libellés en dollars américains. Les bénéfices des initiatives de réduction des coûts et des projets d'immobilisations atténuent en partie les effets de l'inflation des autres coûts de fabrication. Les coûts de transport ont augmenté surtout en raison de la hausse des ventes et des tarifs des transporteurs. En pourcentage des produits, le coût des marchandises vendues est passé de 87,1 % au T4 2017 à 91,4 % au T4 2018.

Les frais généraux, de vente et d'administration se sont chiffrés à 24,2 millions de dollars au T4 2018, contre 23,7 millions au T4 2017, soit une augmentation de 0,5 million (+2,1 %). En pourcentage des produits, les frais généraux, de vente et d'administration ont représenté 6,7 % au T4 2018, comparativement à 7,0 % au T4 2017.

Le BAIIA ajusté s'est établi à 20,3 millions de dollars au T4 2018, contre 33,7 millions au T4 2017, ce qui représente une baisse de 13,4 millions. Cette dernière est principalement attribuable à la hausse marquée des prix des fibres et des coûts de transport, au déficit de six jours de ventes du T4 2018 par rapport au T4 2017, au coût de la production en sous-traitance, à la composition désavantageuse des ventes et à l'effet net défavorable des fluctuations de change, partiellement compensés par la majoration des prix de vente aux clients de détail du Canada au T4 2018.

Le bénéfice net a atteint 38,0 millions de dollars au T4 2018, comparativement à une perte nette de 18,0 millions au T4 2017, soit une hausse de 56,0 millions. Ce résultat s'explique en majeure partie par une augmentation de la valeur après amortissement du passif lié aux parts de société en commandite de 61,5 millions et une variation de la charge d'impôt de 9,8 millions. Ces facteurs ont été contrebalancés en partie par un BAIIA ajusté plus faible de 13,4 millions et une hausse de la charge d'intérêts de 1,8 million.

La situation de trésorerie, qui représente la trésorerie et les équivalents de trésorerie ainsi que les disponibilités au titre de la ligne de crédit compte tenu des clauses restrictives, s'établissait à 178,7 millions de dollars au 31 décembre 2018 (un montant qui comprend 129,1 millions en trésorerie et en équivalents de trésorerie détenus par KPSI et réservés au projet TAD2), contre 63,6 millions au 30 septembre 2018.

Résultats financiers de PK S.E.C. à l'exercice 2018

Les revenus ont atteint 1 370,4 millions de dollars à l'exercice 2018, comparativement à 1 280,0 millions à l'exercice 2017, soit une hausse de 90,4 millions, ou 7,1 %, qui s'explique surtout par l'incidence positive de l'augmentation des ventes et les majorations des prix de vente aux clients de détail du Canada instaurées au T4 2017 et au T4 2018.

Le BAIIA ajusté s'est chiffré à 102,3 millions de dollars à l'exercice 2018, contre 144,2 millions à l'exercice 2017, ce qui représente une baisse de 41,9 millions, ou 29,1 %. Cette baisse a été principalement causée par la hausse marquée des prix des fibres et des coûts de transport, le coût de la production en sous-traitance et la composition désavantageuse des ventes, partiellement compensés par la hausse des ventes et les majorations des prix de vente aux clients de détail du Canada.

Le bénéfice net s'est établi à 45,4 millions de dollars à l'exercice 2018, comparativement à 15,3 millions à l'exercice 2017, soit une hausse de 30,1 millions. Ce résultat est principalement attribuable à une augmentation de la valeur après amortissement du passif lié aux parts de société en commandite de 64,9 millions et à une diminution de la charge d'impôt de 16,0 millions. Ces facteurs ont été contrebalancés en partie par le BAIIA ajusté plus faible de 41,9 millions de dollars mentionné ci-dessus, une hausse de la charge d'intérêts de 6,0 millions et une variation de la perte ou du gain de change de 2,9 millions.

Résultats financiers de PTKP au quatrième trimestre de 2018

Au T4 2018, PTKP a enregistré un résultat net de 2,7 millions de dollars, compte tenu d'un montant de 6,0 millions représentant sa participation aux résultats de PK S.E.C. Son résultat a été affaibli par un amortissement de 1,5 million lié aux rajustements aux valeurs comptables au moment de l'acquisition et une charge d'impôt de 1,9 million.

Résultats financiers de PTKP à l'exercice 2018

PTKP a enregistré une perte nette de 0,3 million en 2018, après inclusion d'un montant de 7,2 millions représentant sa participation aux résultats de PK S.E.C. Son résultat a été affaibli par un amortissement de 5,8 millions lié aux rajustements aux valeurs comptables au moment de l'acquisition et une charge d'impôt de 1,9 million.

Dividendes sur les actions ordinaires

Le conseil d'administration de PTKP a déclaré un dividende trimestriel de 0,18 \$ par action, payable le 15 avril 2019 aux actionnaires inscrits à la fermeture des bureaux le 1^{er} avril 2019.

Informations supplémentaires

Pour en savoir plus, consultez le rapport de gestion de PTKP et PK S.E.C. sur le quatrième trimestre clos le 31 décembre 2018, disponible sur SEDAR au www.sedar.com et sur le site Web de la société au www.kptissueinc.com.

Téléconférence sur les résultats du quatrième trimestre

PTKP tiendra sa téléconférence du quatrième trimestre le jeudi 7 mars 2019 à 8 h 30, heure de l'Est.

Par téléphone : 1 877 223-4471 ou 647 788-4922

En ligne : www.kptissueinc.com

Les documents cités pendant la téléconférence seront disponibles au www.kptissueinc.com.

Il sera possible de réécouter la téléconférence jusqu'à minuit, le 14 mars 2019, en composant le 1 800 585-8367 ou le 416 621-4642 (mot de passe : 5517909).

La téléconférence sera également accessible sur le site Web jusqu'au 14 mars 2019 à minuit.

À propos de Papiers Tissu KP inc. (PTKP)

PTKP a été créée dans le but d'acquérir une participation économique dans PK S.E.C., comptabilisée en tant qu'investissement dans le capital-actions. PTKP détient actuellement une participation de 15,7 % dans PK S.E.C. Pour en savoir plus, visitez le www.kptissueinc.com.

À propos de Produits Kruger S.E.C. (PK S.E.C.)

PK S.E.C. est le premier fabricant canadien de produits de papier de qualité à usage domestique, industriel et commercial. La société offre aux consommateurs canadiens des marques reconnues, comme Cashmere^{MD}, Purex^{MD}, SpongeTowels^{MD}, Scotties^{MD} et White Swan^{MD}. Aux États-Unis, elle fabrique les produits de marque White Cloud^{MD}, de même que plusieurs produits de marques privées. Sa division des produits hors foyer fabrique des produits économiques de qualité et les distribue à une grande variété d'établissements commerciaux et publics. PK S.E.C. emploie quelque 2 500 personnes et exploite huit usines certifiées FSC^{MD} (FSC^{MD} C104904) en Amérique du Nord. Pour en savoir plus, visitez le www.produitskruger.ca.

MESURES NON CONFORMES AUX IFRS

Le présent communiqué de presse contient certaines mesures non conformes aux IFRS qui, selon PK S.E.C., fournissent des renseignements sur le rendement et la situation financière de la société qui sont utiles à la direction de PK S.E.C. et aux lecteurs. Ces mesures n'ont pas de définition normalisée aux termes des IFRS et pourraient donc ne pas se prêter aux comparaisons avec des mesures de nom similaire utilisées par d'autres sociétés. C'est le cas notamment du BAIIA ajusté. Depuis le T4 2015, conformément à la version révisée de l'Avis 52-306 du personnel des Autorités canadiennes en valeurs mobilières, nous présentons le BAIIA ajusté comme une mesure financière non conforme aux IFRS. Ce terme remplace une autre mesure financière non conforme aux IFRS, soit le BAIIA. Notre définition du BAIIA ajusté ne diffère pas de celle du BAIIA qui avait cours auparavant. Par conséquent, ce changement d'ordre terminologique n'a aucune incidence sur nos résultats financiers des périodes précédentes. Le BAIIA ajusté n'est pas une mesure de rendement conforme aux IFRS et ne devrait pas être considéré comme un substitut au bénéfice d'exploitation, au bénéfice net ou aux flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation établis conformément aux IFRS. Le BAIIA ajusté est calculé par PK S.E.C. comme étant le résultat net avant : i) la charge d'intérêts; ii) la charge d'impôt; iii) la dépréciation; iv) l'amortissement; v) la dépréciation (le gain sur la vente) des actifs non financiers; vi) la perte (gain) sur la vente d'immobilisations corporelles; vii) l'écart de conversion; viii) les coûts liés aux activités de restructuration; ix) la variation de la valeur après amortissement des passifs liés aux parts de société en commandite; x) les coûts non récurrents liés à la réévaluation du passif au titre des prestations de retraite (coût des services passés). Le rapprochement du BAIIA ajusté avec les résultats pertinents se trouve dans le rapport de gestion de PTKP et de PK S.E.C. sur le quatrième trimestre clos le 31 décembre 2018, disponible sur SEDAR au www.sedar.com.

ÉNONCÉS PROSPECTIFS

Certains énoncés contenus dans le présent communiqué de presse constituent des énoncés prospectifs, notamment ceux concernant les projets, les attentes, les intentions, les résultats, l'intensité des activités, le rendement, les objectifs ou les réalisations, actuels et futurs, de PTKP et de PK S.E.C., ou tout autre événement ou développement futur. Les énoncés prospectifs figurant dans le présent communiqué de presse portent notamment sur les énoncés relativement à la capacité prévue du projet TAD2, les bénéfices anticipés du projet TAD2 et les dates prévues pour le début de la construction et de la production du projet TAD2. On reconnaît la nature prospective d'un énoncé à l'emploi de verbes comme « s'attendre à », « prévoir », « avoir l'intention de », « croire » ou « estimer », ainsi qu'à l'emploi de verbes au futur ou au conditionnel, ou de termes ou d'expressions comme « tendance », « potentiel » ou « vraisemblablement », y compris à la forme négative, ou encore de variantes de ces termes ou d'expressions ou d'autres termes analogues. Les renseignements de nature prospective sont fondés sur certaines attentes et hypothèses clés de PTKP ou de PK S.E.C. Bien que PTKP et PK S.E.C. estime que ces attentes et hypothèses sont raisonnables, le lecteur ne doit pas s'y fier indûment, puisque rien ne garantit qu'elles s'avéreront exactes.

Les projections relatives au BAIIA ajusté du T1 2019 constituent des renseignements de nature prospective et sont par conséquent soumises aux incertitudes et aux risques énumérés ci-après. Les énoncés prospectifs visent à donner aux lecteurs une idée des attentes de la direction, en date du présent communiqué de presse, concernant le rendement futur de PK S.E.C. Les lecteurs sont prévenus que ces renseignements pourraient ne convenir à aucune autre fin.

Bon nombre de facteurs pourraient faire en sorte que les résultats, l'intensité des activités, le rendement, les réalisations réelles ou les événements et développements futurs de PK S.E.C. diffèrent sensiblement de ceux exprimés ou sous-entendus dans les énoncés prospectifs (ce qui pourrait se répercuter sur les retombées économiques de la participation de PTKP dans PK S.E.C.), y compris les facteurs ci-après, décrits en détail à la section *Facteurs de risque – Risques propres à l'activité de PK S.E.C.* de la notice annuelle de PTKP datée du 8 mars 2019, disponible sur SEDAR au www.sedar.com : l'influence de PTKP sur PK S.E.C.; la dépendance de PK S.E.C. envers PTKP; les conséquences d'un cas d'insolvabilité touchant PTKP; les risques associés au projet TAD2; les risques d'exploitation; le bail foncier de l'usine de Gatineau; une augmentation importante du coût des intrants; une réduction de l'offre de fibre; une pression accrue sur les prix ou une intensification de la concurrence; l'incapacité de PK S.E.C. à innover efficacement; une conjoncture économique défavorable; la dépendance de PK S.E.C. envers des clients de détail clés; une atteinte à la réputation de PK S.E.C. ou de ses marques; des ventes moins importantes que prévu; l'incapacité de PK S.E.C. à exécuter ses stratégies d'affaires et d'exploitation; l'obligation de PK S.E.C. à faire des dépenses d'immobilisations régulières; une acquisition infructueuse par PK S.E.C.; la dépendance de PK S.E.C. envers des employés essentiels; l'incapacité de PK S.E.C. à retenir ses clients ou à en acquérir de nouveaux; la perte de fournisseurs essentiels; l'incapacité de PK S.E.C. à protéger adéquatement ses droits de propriété intellectuelle; la dépendance de PK S.E.C. envers des licences détenues par des tiers; des règlements de litiges ou de réclamations défavorables à PK S.E.C.; des dépenses importantes découlant de règlements environnementaux et nuisant aux flux de trésorerie; l'obligation de PK S.E.C. au titre des prestations constituées, déjà importante, qui pourrait être beaucoup plus élevée que prévu si les hypothèses sous-jacentes de la direction de PK S.E.C. devaient s'avérer inexactes; des conflits de

travail nuisant à la structure de coûts de PK S.E.C. et compromettant sa capacité à maintenir ses usines en fonction; les variations de taux de change et la concurrence américaine; l'incapacité de PK S.E.C. à servir l'ensemble de sa dette; la responsabilité potentielle associée aux produits de consommation; le respect des clauses; les risques de taux d'intérêt et de refinancement; et les risques liés aux technologies de l'information; à la cybersécurité; aux assurances; aux contrôles internes; et au commerce.

Les lecteurs ne devraient pas se fier indûment aux énoncés prospectifs contenus dans les présentes. Ces énoncés sont présentés expressément, dans leur intégralité, sous réserve de la présente mise en garde, et sont formulés en date du présent communiqué de presse. PTKP ne s'engage aucunement à les mettre à jour publiquement à la lumière de faits nouveaux, subséquents ou autres, à moins d'y être obligée par une loi sur les valeurs mobilières.

RENSEIGNEMENTS

Francois Paroyan
Avocat et secrétaire général
Papiers Tissu KP inc.
Téléphone : 905 812-6936
francois.paroyan@krugerproducts.ca

INVESTISSEURS

Mike Baldesarra
Directeur, Relations avec les investisseurs
Papiers Tissu KP inc.
Téléphone : 905 812-6962
IR@KPTissueinc.com

Produits Kruger S.E.C.
État consolidé de la situation financière
(en milliers de dollars canadiens)

	31 décembre 2018	31 décembre 2017
	\$	\$
Actif		
Actifs courants		
Trésorerie et équivalents de trésorerie	169,884	8,837
Créances clients et autres créances	127,633	113,194
Créances sur parties liées	172	85
Partie courante des avances versées aux commanditaires	-	1,928
Stocks	202,916	192,394
Impôt à recouvrer	362	522
Charges payées d'avance	6,904	8,007
	<u>507,871</u>	<u>324,967</u>
Actifs non courants		
Avances versées aux commanditaires	1,704	4,489
Immobilisations corporelles	786,022	761,610
Autres actifs non courants	10	6,331
Goodwill	160,939	160,939
Immobilisations incorporelles	14,924	15,327
Actif d'impôt différé	33,440	26,092
	<u>1,504,910</u>	<u>1,299,755</u>
Total de l'actif	<u><u>1,504,910</u></u>	<u><u>1,299,755</u></u>
Passif		
Passifs courants		
Dettes bancaires	-	9,051
Dettes fournisseurs et autres dettes	238,856	190,698
Dettes envers des parties liées	5,620	2,596
Impôt à payer	80	498
Distributions à verser	10,723	10,382
Partie courante des provisions	292	333
Partie courante de la dette à long terme	13,939	190,947
	<u>269,510</u>	<u>404,505</u>
Passifs non courants		
Dettes à long terme	563,955	225,368
Provisions	5,398	5,973
Prestations de retraite	104,939	119,558
Avantages postérieurs au départ à la retraite	54,051	60,457
	<u>997,853</u>	<u>815,861</u>
Passifs attribuables à des parties autres que les porteurs de parts		
Partie courante du passif lié aux parts de société en commandite	-	1,928
Partie non courante du passif lié aux parts de société en commandite	116,524	158,381
	<u>116,524</u>	<u>160,309</u>
Total du passif lié aux parts de société en commandite		
	<u>116,524</u>	<u>160,309</u>
Total du passif	<u>1,114,377</u>	<u>976,170</u>
Capitaux propres		
Parts de société en commandite	376,274	356,240
Déficit	(78,780)	(99,742)
Cumul des autres éléments du résultat global	93,039	67,087
	<u>390,533</u>	<u>323,585</u>
Total des capitaux propres	<u>390,533</u>	<u>323,585</u>
Total du passif et des capitaux propres	<u><u>1,504,910</u></u>	<u><u>1,299,755</u></u>

Produits Kruger S.E.C.
État consolidé du résultat global
(en milliers de dollars canadiens)

	Trimestre clos le 31 décembre 2018 \$	Trimestre clos le 31 décembre 2017 \$	Exercice clos le 31 décembre 2018 \$	Exercice clos le 31 décembre 2017 \$
Produits des activités ordinaires	359,504	340,071	1,370,432	1,280,014
Charges				
Coût des produits vendus	328,591	295,978	1,233,479	1,098,086
Frais de vente, frais généraux et frais d'administration	24,061	23,609	87,655	90,076
(Profit) perte sur la vente d'actifs non financiers	3	5	(204)	(75)
Coûts de restructuration, montant net	-	54	1	(180)
Résultat d'exploitation	6,849	20,425	49,501	92,107
Charge d'intérêts	12,183	10,467	48,059	42,021
Autres (produits) charges	(41,334)	20,130	(40,790)	21,990
Résultat avant impôt	36,000	(10,172)	42,232	28,096
Impôt sur le résultat	(1,989)	7,916	(3,174)	12,838
Résultat net de la période	37,989	(18,088)	45,406	15,258
Autres éléments du résultat global				
Éléments qui ne seront pas reclassés en résultat net :				
Réévaluation des prestations de retraite	(11,701)	(6,916)	17,021	(27,563)
Réévaluation des avantages postérieurs au départ à la retraite	42	(2,491)	7,532	(2,763)
Éléments pouvant être reclassés ultérieurement en résultat net :				
Écart de conversion cumulé	16,005	5,357	25,952	(21,762)
Total des autres éléments du résultat global de la période	4,346	(4,050)	50,505	(52,088)
Résultat global de la période	42,335	(22,138)	95,911	(36,830)

Produits Kruger S.E.C.
Tableau consolidé des flux de trésorerie
(en milliers de dollars canadiens)

	Trimestre clos le	Trimestre clos le	Exercice clos le	Exercice clos le
	31 décembre 2018	31 décembre 2017	31 décembre 2018	31 décembre 2017
	\$	\$	\$	\$
Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation				
Résultat net de la période	37,989	(18,088)	45,406	15,258
Éléments hors trésorerie				
Dotation à l'amortissement des immobilisations corporelles	12,920	12,875	50,943	51,289
Dotation à l'amortissement des immobilisations incorporelles	348	317	1,426	1,092
Perte (profit) sur la vente d'immobilisations corporelles	188	(1)	622	(3)
Variation du coût amorti du passif lié aux parts de société en commandite	(42,573)	18,835	(41,857)	23,013
Perte (profit) de change	1,308	931	1,431	(1,387)
Variation de la juste valeur des dérivés	(69)	364	(364)	364
Charge d'intérêts	12,183	10,467	48,059	42,021
Prestations de retraite et avantages postérieurs au départ à la retraite	3,104	2,572	12,954	10,111
Provisions	(95)	67	(9)	278
Impôt sur le résultat	(1,989)	7,916	(3,174)	12,838
Perte (profit) sur la vente d'actifs non financiers	3	5	(204)	(75)
Total des éléments hors trésorerie	<u>(14,672)</u>	<u>54,348</u>	<u>69,827</u>	<u>139,541</u>
Variation nette des éléments du fonds de roulement hors trésorerie	61,577	(9,235)	26,968	(35,194)
Cotisations aux régimes de retraite et aux régimes d'avantages postérieurs au départ à la retraite	(2,904)	(3,731)	(15,212)	(15,137)
Paiements liés aux provisions	-	(633)	(247)	(1,648)
Paiements d'impôt	<u>(615)</u>	<u>(423)</u>	<u>(2,478)</u>	<u>(3,592)</u>
Flux de trésorerie nets liés aux activités d'exploitation	<u>81,375</u>	<u>22,238</u>	<u>124,264</u>	<u>99,228</u>
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement				
Acquisitions d'immobilisations corporelles	(10,565)	(17,849)	(33,647)	(68,127)
Acquisitions d'immobilisations corporelles liées au projet TAD2	(13,851)	-	(26,638)	-
Intérêts incorporés dans le coût de l'actif payés	(184)	-	(184)	(497)
Aide gouvernementale reçue	18,044	774	19,226	4,646
Achats de logiciels	-	(689)	(1,023)	(1,149)
Produit tiré de la cession d'immobilisations corporelles	<u>(3)</u>	<u>(4)</u>	<u>320</u>	<u>1,180</u>
Flux de trésorerie nets liés aux activités d'investissement	<u>(6,559)</u>	<u>(17,768)</u>	<u>(41,946)</u>	<u>(63,947)</u>
Flux de trésorerie liés aux activités de financement				
Produit tiré de la dette à long terme	289,754	7,957	484,755	28,834
Remboursement de la dette à long terme	(199,384)	(20,789)	(326,900)	(26,039)
Paiement de frais de financement différés	(14,386)	-	(18,489)	(12)
Intérêts payés sur la dette à long terme	(8,691)	(14,171)	(34,351)	(33,101)
Distributions et avances versées, montant net	<u>(1,132)</u>	<u>(5,555)</u>	<u>(19,506)</u>	<u>(31,547)</u>
Flux de trésorerie nets liés aux activités de financement	<u>66,161</u>	<u>(32,558)</u>	<u>85,509</u>	<u>(61,865)</u>
Effet des variations du taux de change sur la trésorerie et les équivalents de trésorerie libellés en monnaies étrangères	<u>1,978</u>	<u>877</u>	<u>2,271</u>	<u>(1,134)</u>
Augmentation (diminution) de la trésorerie et des équivalents de trésorerie au cours de la période	<u>142,955</u>	<u>(27,211)</u>	<u>170,098</u>	<u>(27,718)</u>
Trésorerie et équivalents de trésorerie au début de la période	<u>26,929</u>	<u>26,997</u>	<u>(214)</u>	<u>27,504</u>
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la fin de la période	<u><u>169,884</u></u>	<u><u>(214)</u></u>	<u><u>169,884</u></u>	<u><u>(214)</u></u>

Produits Kruger S.E.C.
Résultats par segments et régions
(en milliers de dollars canadiens)

	Trimestre clos le 31 décembre 2018 \$	Trimestre clos le 31 décembre 2017 \$	Exercice clos le 31 décembre 2018 \$	Exercice clos le 31 décembre 2017 \$
Résultats par segments				
Produits par segments				
Usage domestique	295,817	276,432	1,124,553	1,040,428
Hors foyer	58,551	62,231	231,087	233,321
Autres	5,136	1,408	14,792	6,265
Total	359,504	340,071	1,370,432	1,280,014
BAIIA ajusté par segments				
Usage domestique	26,400	32,207	119,643	138,158
Hors foyer	(4,809)	1,395	(12,844)	6,235
Autres	(1,283)	73	(4,510)	(163)
Total	20,308	33,675	102,289	144,230
Rapprochement avec le résultat net				
Dotations aux amortissements et dépréciation d'actifs	13,268	13,192	52,369	52,381
Charge d'intérêts	12,183	10,467	48,059	42,021
Variation du coût amorti du passif lié aux parts de société en commandite	(42,573)	18,835	(41,857)	23,013
Variation de la juste valeur des dérivés	(69)	364	(364)	364
Perte (profit) sur la vente d'immobilisations corporelles	188	(1)	622	(3)
Perte (profit) sur la vente d'actifs non financiers	3	5	(204)	(75)
Coûts de restructuration, montant net	-	54	1	(180)
Perte (profit) de change	1,308	931	1,431	(1,387)
Résultat avant impôt	36,000	(10,172)	42,232	28,096
Impôt sur le résultat	(1,989)	7,916	(3,174)	12,838
Résultat net	37,989	(18,088)	45,406	15,258
Produits par régions				
Canada	207,490	203,638	803,565	774,587
États-Unis	127,733	120,127	479,364	452,837
Mexique	24,281	16,306	87,503	52,590
Total	359,504	340,071	1,370,432	1,280,014

Papiers Tissu KP inc.
État de la situation financière
(en milliers de dollars canadiens)

	31 décembre 2018	31 décembre 2017
	\$	\$
Actif		
Actifs courants		
Distributions à recevoir	1,694	1,658
Créance sur la société en commandite	269	-
Impôt à recouvrer	230	826
	<u>2,193</u>	<u>2,484</u>
Actifs non courants		
Participation dans une entreprise associée	103,143	98,674
Total de l'actif	<u><u>105,336</u></u>	<u><u>101,158</u></u>
Passif		
Passifs courants		
Dividendes à verser	1,694	1,658
Dettes envers la société en commandite	-	52
Partie courante des avances de la société en commandite	-	309
	<u>1,694</u>	<u>2,019</u>
Passifs non courants		
Avances de la société en commandite	269	731
Impôts différés	4,602	1,483
Total du passif	<u><u>6,565</u></u>	<u><u>4,233</u></u>
Capitaux propres		
Actions ordinaires	17,090	15,014
Surplus d'apport	144,819	144,819
Déficit	(79,515)	(74,952)
Cumul des autres éléments du résultat global	16,377	12,044
Total des capitaux propres	<u><u>98,771</u></u>	<u><u>96,925</u></u>
Total du passif et des capitaux propres	<u><u>105,336</u></u>	<u><u>101,158</u></u>

Papiers Tissu KP inc.
État du résultat global
(en milliers de dollars canadiens, sauf le nombre d'actions et les montants par action)

	Trimestre clos le 31 décembre 2018 \$	Trimestre clos le 31 décembre 2017 \$	Exercice clos le 31 décembre 2018 \$	Exercice clos le 31 décembre 2017 \$
Gain (perte) en capitaux propres	4,576	(4,371)	1,390	(3,440)
Gain résultant d'une dilution	58	54	196	190
Résultat avant impôt	4,634	(4,317)	1,586	(3,250)
Charge d'impôt	1,808	(97)	1,759	2,191
Résultat net de la période	2,826	(4,220)	(173)	(5,441)
Autres éléments du résultat global				
nets de la charge (du recouvrement) d'impôt				
Éléments qui ne seront pas reclassés en résultat net :				
Réévaluation des prestations de retraite	(1,640)	(961)	2,334	(3,846)
Réévaluation des avantages postérieurs au départ à la retraite	16	(243)	776	(270)
Éléments pouvant être reclassés ultérieurement en résultat net :				
Écart de conversion cumulé	2,679	931	4,333	(3,774)
Total des autres éléments du résultat global de la période	1,055	(273)	7,443	(7,890)
Résultat global de la période	3,881	(4,493)	7,270	(13,331)
Bénéfice (perte) de base par action	0.30	(0.46)	(0.02)	(0.59)
Nombre moyen pondéré d'actions en circulation	9,400,074	9,206,637	9,319,683	9,162,508

Papiers Tissu KP inc.
Tableau des flux de trésorerie
(en milliers de dollars canadiens)

	Trimestre clos le 31 décembre 2018	Trimestre clos le 31 décembre 2017	Exercice clos le 31 décembre 2018	Exercice clos le 31 décembre 2017
	\$	\$	\$	\$
Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation				
Résultat net de la période	2,826	(4,220)	(173)	(5,441)
Éléments hors trésorerie				
Perte (gain) en capitaux propres	(4,576)	4,371	(1,390)	3,440
Gain résultant d'une dilution	(58)	(54)	(196)	(190)
Charge d'impôt	1,808	(97)	1,759	2,191
Total des éléments hors trésorerie	(2,826)	4,220	173	5,441
Variation nette des éléments du fonds de roulement hors trésorerie	-	-	-	478
Recouvrements (paiements) d'impôt	736	-	462	(1,999)
Distributions à des fins fiscales reçues	-	-	-	481
Avances reçues	-	-	274	1,040
Avances versées	(736)	-	(736)	-
Flux de trésorerie nets liés aux activités d'exploitation	-	-	-	-
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement				
Distributions de parts de société en commandite reçues	1,158	1,220	4,640	4,806
Flux de trésorerie nets liés aux activités d'investissement	1,158	1,220	4,640	4,806
Flux de trésorerie affectés aux activités de financement				
Dividendes versés	(1,158)	(1,220)	(4,640)	(4,806)
Flux de trésorerie nets affectés aux activités de financement	(1,158)	(1,220)	(4,640)	(4,806)
Augmentation (diminution) de la trésorerie et des équivalents de trésorerie au cours de la période	-	-	-	-
Trésorerie et équivalents de trésorerie au début de la période	-	-	-	-
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la fin de la période	-	-	-	-